# NICOLAS LE BAYON
## Directeur Achats

nicolas.lebayon@gmail.com
+33 (0)6 50 59 29 92
14 chemin des pinèdes
13121 Aurons
France

Directeur achats avec 20 ans d'expérience dans l'industrie, j'ai démontré ma capacité à gérer des défis complexes, notamment lors de processus d'acquisition et d'intégration, de pénurie de composants électroniques et de contamination de la supply chain.

Ma capacité d'adaptation et ma vision stratégique me permettent d'optimiser les performances achats tout en garantissant une valeur ajoutée durable pour l'entreprise.

## EXPÉRIENCES

### Directeur Achats & Planning International
**SuperSonic Imagine (ex-Hologic) - Depuis 2023**

- Conception et fabrication de solutions d'imagerie médicale par ultrasons ; 120 salariés ; 25M€ de CA ; 17M€ de portefeuille Achats
- Contexte de sortie d'Hologic suite à un repositionnement stratégique du groupe
- Implémentation et pilotage du processus S&OP pour optimiser les décisions stratégiques et améliorer la performance globale de l'entreprise
- Intégration de nouvelles entités en Chine et en Inde afin de localiser une partie de la production et accéder aux marchés protégés
- Mise en place d'un nouvel ERP (Microsoft Dynamics F&O) en seulement 6 mois
- Pilotage de l'externalisation du Service Client dans la région EMEA afin de réduire les coûts opérationnels, améliorer la qualité de service et gagner en flexibilité / scalabilité

### Responsable Achats International
**Hologic - 2020 à 2023**

- Gestion de l'intégration des achats pour les sociétés suivantes au sein du groupe Hologic (transition ERP et système qualité) :
  • SuperSonic Imagine (Aix-en-Provence) – Imagerie médicale avancée par ultrasons
  • Mobidiag (Paris) – Solutions innovantes de diagnostic moléculaire
  • Somatex (Berlin) – Marqueurs tumoraux et aiguilles de biopsie
- Management d'équipes multisites et multiculturelles (10 personnes réparties sur 3 entités en France et en Allemagne - 6 nationalités)
- Gestion de crises: crise mondiale des composants électroniques, contamination de la chaine d'approvisionnement (cytotoxicité)
- Refonte de la Supply chain (optimisation du coût global et augmentation de la capacité)

### Acheteur projet senior
**TOTAL Energies - 2016 à 2019**

Pilotage de l'équipe achats de l'ingénierie partenaire en charge de la partie OSBL du projet de transformation de la raffinerie de La Mède (13) en bio-raffinerie

### Acheteur projet senior
**Ascent Integration Europe - 2013 à 2015**

Gestion des achats dans le cadre de projets de conception et construction de lignes d'assemblage pour Airbus et ATR pour A320, A350, Beluga XL et ATR 42/72

### Contract manager
**Orano - 2012 à 2013**

Administration des marchés de travaux de tuyauterie (portefeuille de 250M€) pour la construction d'une usine de traitement et d'enrichissement d'Uranium.

### Acheteur projet
**Framatome - 2009 à 2011**

Achats d'équipements et de travaux pour la construction des EPR Flamanville (France), Taishan (Chine) et Olkiluoto 3 (Finlande)

### Responsable Achats projet
**Jacobs - 2005 à 2009**

Achats d'équipements et de marchés de travaux dans le cadre de projets industriels pour TOTAL, GSK, SANOFI et AIR LIQUIDE

## COMPÉTENCES

### Expertise technique

- Analyse des coûts et optimisation
- Gestion de la relation fournisseur
- Management par commodité
- Négociation commerciale
- Négociation et gestion de contrat
- Processus et politiques
- Sales & Operations Planning
- Sourcing stratégique

### Management

- Collaboration transversale
- Développement des talents
- Gestion d'équipe
- Gestion de projet
- Gestion du changement

## LANGUES

Français
*Langue maternelle*

Anglais
*Aisance professionnelle*

## FORMATIONS

2005
### Mastère Specialisé en Achats Internationaux (MAI)
**KEDGE BUSINESS SCHOOL**

2004
### Maitrise Informatique
**UNIVERSITÉ DE NANTES**

## CERTIFICATIONS

**2023 - Developing Emerging Leaders (INSEAD)**